

商工はつかいち

Vol.176 2014 11/12

<役員議員表彰式・優良従業員表彰式・会員企業表彰式>



長年の功労を称え、挨拶をする細川匡会頭

創業 90 周年を迎えたユダ木工(株) 代表取締役 湯田 卓さん

廿日市商工会議所
会員企業・優良従業員表彰式

創業 20 周年を迎えた㈲アワード 代表取締役 迫 龍紀さん

日本商工会議所より表彰された就任 15 年以上の役員議員の皆さん

優良従業員表彰で 20 年以上の勤務を表彰される皆さん

10 年以上を代表し、表彰状を受け取る(株)ケミカル山本 古田昌則さん

優良従業員表彰を代表し、謝辞を述べる勤続 29 年の
古部建設工業株式会社広島支店 桝田 政一さん

公務多用の中、激励に駆けつけた眞野勝弘廿日市市長

役員議員表彰式・優良従業員表彰式

10月27日に平成26年度日本商工会議所

役員議員表彰式並びに会員企業優良従業員表彰式、会員事業表彰を行いました。

役員議員表彰は、廿日市商工会議所設立以来、長年に渡り役員・議員として運営にご尽力いただいた4名の方が日本商工会議所より表彰されました。

また、優良従業員表彰は、会員事業所において長年勤務された29名（12事業所）の皆様が、そして会員企業表彰は、創業20周年以上の会員事業所68社を表彰致しました。



林 正史 株式会社山崎本社

孝野 孝男 三共ディスプレイ株式会社

原田 只文 マネジメント総研株式会社

藤原 榮男 株式会社フジワラ

（敬称略・年数順）



68名の皆様にご出席いただき、緊張しつつも和やかな雰囲気でおこなわれました。



役員議員の就任15年以上を代表して、表彰状を受け取る
林正史副会頭。

【勤続20年以上】

田中 倫子	株式会社丸忠
枠田 政一	占部建設工業株式会社広島支店
西倉 祥子	株式会社丸忠
晴佐久敏郎	有限会社タカハタ電工
久保さとみ	株式会社丸忠
田中 文	デリカウイング株式会社
大成 弘美	株式会社丸忠
荒金 正幸	有限会社東和工業
中津 久子	株式会社丸忠
新宅 洋	太田川自動車株式会社
益井 浩二	太田川自動車株式会社
小田 光輝	株式会社明和電設
角谷 尚美	株式会社丸忠
住本 宏治	太田川自動車株式会社
新井 智成	株式会社西広島自動車

【勤続30年以上】

金子 ムツ	株式会社丸忠
毛利加代子	株式会社丸忠

飯盛由美子 有限会社飯盛メンテナンス



【勤続10年以上】

山本 勇	太田川自動車株式会社
古田 昌則	株式会社ケミカル山本
新田 恵子	有限会社飯盛メンテナンス
今村 陽子	株式会社ケミカル山本
川下 勝	株式会社西広島自動車
飯盛 奈央	有限会社飯盛メンテナンス
天野 正幸	株式会社ケミカル山本
天根 昌子	司法書士栗林事務所
川島 敏幸	有限会社翠寿園



この度、従業員最長の勤続32年5ヶ月の
株式会社丸忠 金子ムツさん

【勤続5年以上】

内田かおる

有限会社飯盛メンテナンス

会員企業表彰

【創業40年】

株式会社おおまわり進物

芸備ゴム工業所

有限会社コンドーデンキパナライフコンドー

有限会社アルファ住設

佐伯中央農業協同組合

有限会社坂本ホーム建築

神仏彫刻所

スナック喫茶 ななお

富永電設

有限会社中野工事

中村美装

広島資材株式会社

船岡鉄工所

柳澤ポンプ工業

吉本自動車鍛金

ローソン広島総合病院店

越智製パン株式会社

中国陸運株式会社

株式会社ドラッグしみず

株式会社野田商事

白清舎クリーニング

有限会社廿日市モータース

【創業30年（開設）】

有限会社エヌ・エッチ・ケイ・エス・グループ

川口電化サービス

有限会社木村組

コバタホームサービス

有限会社昭北自動車工業

半明自動車
レイジーボーンズ

スワ物産有限会社

沖クリーニング商会

ビューティーサロン ノア

福寿屋

福山通運株式会社 廿日市支店

モリモト保険事務所

リカーアンドフーズタナカ

また表彰式終了後に、元広島東洋
カープの山本一義氏をお迎えし、「広
島東洋カープの若手育成と強さの秘
訣」と題して講演会を行い充実した時
間を過ごしていただきました。

【創業50年】
 株式会社テクノモータース
 白石理容院
 新晃外材株式会社
 株式会社星井工務店
 みわ美容室
 株式会社山根電業社

【創業20年（開設）】

有限会社安芸クリーナー

有限会社アシスト

有限会社アルファ住設

有限会社アワード

オートホビーズ ブンセイ

上岡防水

清岡和則税理士事務所

富永電設

有限会社ケイビーエス

株式会社KO UKEN

サイトシステム

有限会社サツキ産業

四季が丘クリニック

食協株式会社 西部販売所

株式会社TAKEMOTO Koussya

西野歯科医院

有限会社ニューケイズ

有限会社フタバ建設

医療法人社団 ヤマナ会 東広島記念病院

吉野勝税理士事務所

株式会社ランドハウス

株式会社リオール

カープの山本一義氏をお迎えし、「広島東洋カープの若手育成と強さの秘訣」と題して講演会を行い充実した時間が過ごしていただきました。



表彰式後に開催された講演会 講師 山本一義氏。
力強い前向きなお話で、元気をもらいました。



創業70周年を迎えて、表彰状を受け取る
㈱中電工 廿日市営業所 久城啓史さん。



司会を務めたのは、FMはつかいちパーソナリティーの岡千恵さん。

経済音痴よ、さようなら。

講師／日本銀行広島支店 支店長 本幡克哉氏

（最近の経済情勢と金融政策）



講演会の様子。多くの方が参加されました。



日本銀行広島支店 支店長 本幡克哉氏

10月6日に日本銀行広島支店 支店長 本幡克哉氏をお迎えし、最近の経済情勢と金融政策について、ご講演いただきました。現状と今後を踏まえ、以下のような内容で目標実現への取り組みを分かりやすく、お話いただきました。

日本銀行がおこなっている広島・中国地区の9月短観調査を見ると、2回連続で景況感が悪化している。短観調査は企業の景況感等を感覚的に判断する「D.I」と、売上や利益などの実額データとの両面で統計化したもの。景況感が悪化した主な原因として、夏場の天候不順や増税前の駆け込み需要の反動減、原材料高騰や為替円安などによるコスト上昇が挙げられる。しかし、景況感の水準自体は「良い」超を維持している。製造業の寄与で2014年度上期の収益は增收・増益となつた。最近の傾向では人手不足が目立つており、高齢化に伴い今後、人手不足の加速が懸念されている。

* *

実質GDP（国内総生産）は、消費税引き上げによる影響で一時的にマイナスを示したが、ならしてみれば、回復基調が続いている。7月時点の日本銀行の経済見通しでは、2014年～2016年度のいずれも1%台の経済成長率を見込んでいる。人口減少に

よる労働者不足で潜在成長率が低下している現状では、成長率が1%なら物価が上昇方向となる。

（潜在成長率とは、国内の機械設備などの資本と労働力、生産性から算出されるもので、物価が上がらずに自然に成長できる率のこと。）

* *

日本銀行は金融政策として、物価安定の目標を「消費者物価の前年比上昇率2%」に設定し、国民の意識統一をはかり、2年を目途に実現を目指している。意識統一することで、商品価格や賃金が「2%」を基準に設定され、いき、「期待」から「実現」になると

いうシナリオを描いている。景気が普通の状態であっても「物価がだいたい2%ぐらい上がる」ことを前提に行動するという状態を目指しており、実際にスウェーデンは、2%のインフレ目標を導入した1993年から消費者物価がそれ以前よりも安定し、常に物価上昇を上回る賃金上昇が実現している。

日本銀行では、物価安定の目標2%を達成するために、2013年4月に「量的・質的金融緩和」を導入した。巨額の長期国債を買い入れ、「国債の値上がり」「実質金利の低下」「支出の増加促進」「消費者物価の上昇」などの波及ルートを通じて、現時点では順調にその道筋を辿っている。

定年を迎えた団塊世代は、消費意欲が他の世代と比べて高く、株保有率も高いため、最近の個人消費をリードしている。しかし、今後やや長い目でみれば高齢者の増加はピークを終え、家計支出意欲は減少するとみられる。経済の2%成長を維持するためには、生産性を上げるか、労働者を増やす必要がある。現実的に2%を維持できるだけの生産性向上は難しく、労働者を増やす努力が必要となる。男女ともに今よりも長く働けるようにしたり、女性雇用を増やすため、働きやすい職場環境の整備や外国人労働者を増やすなどの取り組みが進められている。

「目的は何だったのかを常に意識する。」

例えば、大相撲を見に東京へ行くと、いう計画がある場合、目的は大相撲を見る事、目標として東京にたどり着くこと、手段として新幹線を利用する所です。

手段が目的化してしまったと、下りの新幹線に乗つてもよし、ということになりました。

目標達成に固執しなくとも、目的が達成できる場合、例えば大阪場所の方が、開催が早く、近かつたりした場合などは、無理に東京まで行く必要がなくなります。このように、目的は目的達成のための目標を、目標は目標達成のための手段を、手段は手段達成のために実行を形作ろうとします。しかしその逆、手段が手段達成のために目標化したり、目標が目標達成のために目的化したりするととんでもない方向へ行ってしまいます。東京へ行くのに、新幹線に乗ることだけ固執して下りに乗つてしまふのは、ただのまぬけと思いますが、似たようなことが経営の場面でも起ることがあります。

*
経営の中で『目的』の層に匹敵するものが「経営者の事業に対する想い」です。この想いをステークホルダーの

企業イメージアップや従業員のモラルアップのために洗練したものが経営理念です。経営のやり方は人によって様々です。何が正解かはわかりませんが、自身の事業に対する想いを捻じ曲げてまで他人の意見に従うのは、もはや他人の経営です。

■『目標』の層に匹敵するものとして、「事業の方向性」があげられます。これはビジョンや成長戦略と表現されたりしますが、要するに会社や事業がどの方向に向かっていこうとしているのかということです。事業の方向性を明示することで社員は安心して働くことができます。戦国時代の旗印みたいなものでしょうか。

■『手段』の層に匹敵するものとして、「戦略」があげられます。

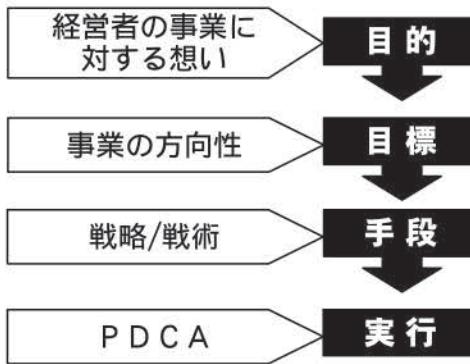
戦略名は全体戦略、事業戦略、機能

戦略、マーケティング戦略、営業戦略、価格戦略など、いろいろ使われていますが、名称はともかく、どの戦略が上位に位置し、下位に位置するかを明確に意識する必要があります。その違い

を戦略と戦術と言つて表現する人もいれば、戦略とオペレーション管理といふ分け方をする人もいます。

■『実行』の層に匹敵するものが、計画、実行、検証、見直しの「PDCA」サイクルです。

各層は上位から順に下位の層を規定しますが、下位の層だからといって、実施の重要性は上位の層と変わりありません。実行しなければ絵に描いた餅ですから。



また、社長が業態の一部（例えば営業）を担っているとき、それをおろそかにしてまで机上の経営戦略に拘泥することは危険です。特に利益を生み出す業態の一部に組み込まれている場合はまず、社長自身が重要な経営資源であることを認識し、業態を崩さずに改善していくための自身の余力作りを徐々に行つていくことが必要です。

*

企業とか、利益を上げるために掲げた売上目標のノルマを厳しくしすぎて、売り上げは達成しても利益が上がらないかもしれません。このようなことは家庭の中でも起こります。例えば家族団らんを目的に家族旅行を計画したのに、行き先を巡つて大ゲンカし、結果、楽しい家族旅行になつてしまつたとか。そもそもの目的は何だったのかを振りかえつて見ることが大切です。



中小企業診断士
特定社会保険労務士
砂口たくし氏

[Profile]

合同会社アルファ経営 代表社員
建設業経営戦略統括アドバイザー
(中国ブロック)
人・組織を中心とした経営課題を解決し、企業を成長へと導く支援を得意としております。ポリシーは「幸せを再生産する仕組み作り支援」です。

青年部

平成26年度廿日市商工会議所青年部スローガン

10月定例会～会員企業視察研修会を開催～

「デリカウイング(株)デザート工場」

廿日市市宮内工業団地に工場を構えるデリカウイング株式会社デザート工場へ見学に行った。総勢約400名が勤務し、1日約10万食を製造する工場である。

コーポレートスローガンは

「Happy Together」地域とともにHappyに

「ここはセブンイレブンの専用工場で、全国統一企画、中国地区商品の和洋デザートを開発・製造し中国地方の各店舗へ出荷しています。県と提携し、瀬戸田レモンなど地域特産を生かした商品に取り組んできましたが、更に新しい地元に根付いた商品製造にも挑戦し、デザートを通じて地域の活性化にも挑戦したいです。」東田工場長の熱い想いが伝わってきた。

安全・安心・品質保持が最優先

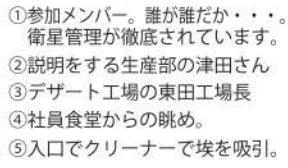
「製造しているものは食品。清潔な環境や良質な原材料は当然です。当社ではそれに加え、日本デリカフーズ協同組合のHACCPシステムを導入し、原料の入荷から製造・出荷までの全工程で、あらかじめ危害を予測し、その危害防止の為の重要な管理点を特定して、そこを継続的に監視・記録し、異常には即対策を取り解決し、不良品の出荷を未然に防いでいます。定期的なサーベルアンス審査も受けています。」東田工場長の言葉を裏付けるように生産部の津田様が工場内を案内しながら作業工程を説明してくれた。

「自分でつくる☆もっと廿日市」

仲間と家族とともにHappyに

「景色がいいですよ」案内された場所は緑の山々を望む社員食堂。工場内は冷えるため、温かい食事を取り体を休められるゆったりとした食堂は、休憩を仲間と過ごす癒し空間。

この工場で丁寧に作られた自社開発商品「たっぷりクリーム至福のロールケーキ」。平成22年発売以来、幾度となくリニューアルを重ねたこの人気商品が、10月末から更にクリーム増量で発売される。ぜひ仲間と家族とともに頂きたい。



①参加メンバー。誰が誰だか・・・。衛星管理が徹底されています。

②説明をする生産部の津田さん

③デザート工場の東田工場長

④社員食堂からの眺め。

⑤入口でクリーナーで埃を吸引。

女性会

10月2・3日 全国商工会議所女性会連合会総会

第46回全国商工会議所女性会連合会の総会が神戸で開催され、会長・副会長が出席しました。

10月17日 県商工会女性会連合会講演会

平成26年度県商工会女性会連合会の講演会がホテルグランヴィア広島で開催されました。九州旅客鉄道株 代表取締役会長 唐池恒二氏が講師として「観光から街づくりへ」というテーマで話を聞きました。

10月19日 桶寿司を作りました

西国街道まつりのおみやげとして、保存会の方々の協力を得て、桶寿司を作りました。

10月26・27日 富士・沼津方面研修旅行

平成26年度の研修旅行として、富士山・ぬまづみなど商店街・沼津港展望水門を視察しました。

1日目はあいにく曇り空でしたが、富士山の荘厳な美しさにとても感動しました。ホテルからも見えて最高でした。2日目は晴天に恵まれ、紅葉がとても綺麗でした。



女性会会員募集!!

【お問合せ先】
廿日市商工会議所女性会事務局
TEL 0829-20-0021

女性会員紹介
くわくわ

気軽に相談できる
町の身近な保険屋さん

有限会社オリジナルサービス
前田静美さん



●女性会に入ってどのくらいですか？

1年半くらいです。会報を見て興味を持っていましたが、たまたま女性会の視察で保険をご利用いただいたのがきっかけです。

●女性会に入って良かったことは何ですか？

他の業種の方たちとお話ができるのが嬉しいですね。総会のお手伝いに参加して、皆さんと気さくに話してくれて入りやすい雰囲気です。今後もなるべく参加ていきたいと思います。

●㈲オリジナルサービスはどんな会社ですか？

損保3社、生命保険6社を取扱いしていますので、お客様にあった商品をトータルでご提案させてもらっています。主人の祖父から親子3代で保険の取扱をしており、私達は阿品台で28年になります。長年おつきあい頂いているお客様やクチコミのご紹介いただくお客様が多く、もしものときの対応にもご信頼頂いています。身近な保険屋さんとして、気軽にご相談下さい。

(有) オリジナルサービス

廿日市市阿品台4-7-11
TEL 0829-38-5158

トレンド通信

「ヒットを生むために女性の活躍する場は幅広い」

安倍首相は「地方経済の活性化」と「女性の活躍推進」の2つを政府の重点施策として掲げています。これを見てみましょう。

「地域発のヒット商品を生み出すにはどうすればよいか」という切り口で見てみましょう。

「日経トレンディ」が毎年末に発表しているその年の「ヒット商品ランキング」を見ると、2013年のノンフライヤー、コンビニヨーカーなど、女性の消費者に支持された結果、ヒットにつながったという事例が増えています。「ヒット商品が生まれるためには、女性の消費者が動くことが必要」という傾向は、特にここ1~2年、強くなっています。原因はいくつもあり、スマホの普及でAV機器などのデジタル分野でヒット商品が少なくなっていることがあります。コンビニがヒット商品の発信拠点になる例が増えていることなどが挙げられます。また、「癒やし」や「自分へのご褒美」といった女性独特の消費性向が広く消費者全体に認知されてきたこともあるでしょう。

ともあれ、都市型であろうが、地方発であろうが、女性市場を抜きにして

ヒット商品の企画は考えにくいマーケット情勢になつてきているのです。

先日、ある地方で新しいサービスを立ち上げる企画の相談を受けたのですが、そのプロジェクトチームに女性が一人もいなかつたので、「周りを巻き込む力のある女性をぜひ加えるように」とお願いしてきました。ヒットを生むために必要な市場の消費者の代表として、女性の役割を明確に意識したほうがよいと思います。役割がはつきりしないとせつかくの人材も生きません。

ものづくりの現場の職人さんとして女性の価値が存分に發揮されている例もあります。新潟県三条市で、地場産業の工場を見学する機会がありました。そのときに訪れた、黒檀（こくたん）や紫檀（したん）を使った高級箸などを製造する「マルナオ」では、箸の先端の微妙な仕上げを女性の職人さんが手掛けっていました。三代目の福田社長によれば、仕上げの削りは、女性の細かい指先の繊細な感覚があつてこそだとおっしゃっていました。

渡辺 和博／わたなべ・かずひろ
日経B.P.ヒット総合研究所 上席研究員
日経B.P.社が発行する日経トレンディは、マーケットの動きやライフスタイルの在り方などを視野に入れながら、「商品」と「サービス」の新しい潮流を取り上げ紹介する情報誌。世の中のトレンドや流行、新製品・サービスの動向などを、生活に関するあらゆる情報を幅広く分析し、紹介している。

安倍政権は2020年までに女性管理職の比率を高めることを政府目標として企業に求めていますが、「地域発でヒット商品をいかに生み出すか」という観点で考えると、管理職だけではなく、多様な女性が活躍するシーンがありそうです。

高級な木のおもちゃを製造している「ストローファーム」では、商品のデザインも加工も仕上げも、すべて女性が行います。女性ならではのやさしい曲線と丁寧な仕上げが高い付加価値となり、女性を生み出しています。こうしたものづくりの現場でも、女性が価値を生み出す中心となる役割を担う例があるのです。

家電製品・作業服などの販売をしております

株式会社山崎本社 システム事業部
〒738-0022 廿日市市木材港南2-4 TEL0829-31-3311
<http://www.yama-hon.com>

DISPLAY サンキョウ
商業施設の企画・設計・施工
一級建築士事務所
三共ディスプレイ 株式会社
<http://www.sankyo-d.com>

廿日市本社
〒738-0021
広島県廿日市市木材港北7-17
・電話(0829)32-8757㈹
・FAX(0829)32-9078

東京支店
〒171-0014
東京都豊島区池袋2-23-24
・電話(03)5954-7675㈹
・FAX(03)5954-7810

大阪営業所
〒532-0004
大阪市淀川区西宮原1-8-29
テラサキ第2ビル1階
・電話(06)6396-3347㈹
・FAX(06)6396-5031

JAB ISO 9001 認証工場

今の事業計画・経営方針に不安はありませんか？



専門家の無料派遣をどんどん活用しましょう！

現在、各種制度により専門家の無料派遣を受けることができます。商品開発やブランド構築、販路拡大や海外進出、デザイン向上やIT活用など、様々なジャンルの専門家が登録されています。3回までは無料で相談できますので、お気軽にご利用ください。利用方法に関するご相談は商工会議所(TEL0829-20-0021)まで。



専門家に登録しませんか？

「地域力活用市場獲得等支援に係る専門家派遣」は、小規模事業者の持続的な経営に向けた経営計画に基づく取組を支援するための制度です。あなたの専門的なスキルを活かしてみませんか？商工会議所に相談案件があった時に、登録している専門家に派遣依頼をします。

<謝金支出基準>

謝金の額は、1時間あたり5,150円（税込）、上限は1日6時間。1事業所3回まで無料派遣。

<謝金対象となる時間>

支援先に直接相談を行った時間が対象になります。

<専門家の例>

公認会計士 行政書士 司法書士 社会保険労務士 税理士 中小企業診断士 弁護士 弁理士
技術士 建築士 情報処理技術者 販売士 ISO審査員 ITコーディネータ カラーコーディネーター
調理師 パソコン講師 ウェブデザイン技能士 その他専門性の高い技術を有する者

【お問合せ先】廿日市商工会議所 TEL0829-20-0021

<p>「80歳を過ぎても徹夜で議論できるワケ」 著者／田原総一朗 (KADOKAWA) 本体800円+税</p> <p>80歳を過ぎた今でも、「朝まで生テレビ」の司会進行を行い、徹夜で議論している田原総一郎さん。なんでそんなに頑張れるの？と思いませんか。頑張れる秘訣、教えていただきましょう。</p>	<p>「夢がかなうとき、「なに」が起こっているのか？」 著者／石田久二 (サンマーク出版) 本体1,500円+税</p> <p>頑張るために原動力のひとつ「夢」。今までに多くの夢をかなえ、ニートから年収2000万円になった著者が教える、夢をかなえる方法。</p>	<p>「やる気のスイッチ！」 著者／山崎拓巳 (サンクチュアリ出版) 本体1,400円+税</p> <p>頑張るためにには、このスイッチが入っていないと！でもスイッチの入れ方が分からぬ…そもそもスイッチって何にある？</p>	<p>本の時間 vol.07 November & December</p> <p>来年に向けて！頑張るためのおすすめ本</p> <p>迫井店長さん</p> <p>協力／啓文社廿日市店 廿日市市佐方町7-1 TEL0829-31-0772 http://www.keibunsha.net</p>
--	---	--	---

〈不動産鑑定評価〉

- 系列会社、同族会社、親子間の売買評価、相続財産評価、借地権価格の評価
- 地代・家賃の鑑定評価、担保評価

国土交通省地価公示評価員

広島県地価調査評価員 中森 一吉
不動産鑑定士

株式会社 中森不動産鑑定

廿日市市串戸4丁目10-16 (JR宮内串戸駅より徒歩1分)

TEL0829-34-4538

おかげ様で愛用者7000名突破

首こり・肩こりの方に

世界でひとつ！

あなたにぴったりの



作つたその日に
お持ち帰ります！

所要時間
約30分

安心の
10年間無料
調整付
**オーダー枕
21,600円(税込)**

西川チェーン
まちのねむり相談所
フジヨン

佐方店 ☎(0829)32-2332

廿日市市佐方4丁目3-36 (スパーク佐方店となり)

News

新年五 社会のご案内

【日 時】
平成27年1月5日(月)
12:00~13:30

【会 場】
廿日市市商工保健会館(交流プラザ)

1階 多目的ホール
【会 費】
お一人様 3,500円(前払い)

【申込方法】
別紙申込書の詳細をご覧頂き、申込欄に必要事項をご記入の上、廿日市商工会議所の窓口(廿日市市本町5-1交流プラザ3F)へ会費を添えてお申込み下さい。領収証・受付券をお受け取りいただき、受付券は当日受付へお出し下さい。

中小企業人材育成 研修事業補助金のご案内

会員である中小企業の経営者又は従業員の方が中小企業大学校の研修を受講された場合、受講料の1/2以内で補助いたします。(ただし予算の範囲以内とし、1企業一万五千円を限度に交付。商工会議所への事前申請が必要です。)

12月17日(水) 17:00
※〆切後のお申込については、名簿に掲載いたしかねますので予めご了承下さい。

【申し込み・お問い合わせ先】
廿日市商工会議所

TEL 0829-20-0021

経営なんでも相談会

法律、税務、労務、知財、不動産評価など、専門家に無料でご相談いただけます。

中小企業大学校 広島校
広島市西区草津新町1-21-5
TEL 0821-278-4955

【日 時】
12月19日(金)
13:00~16:00(45分単位)

【場 所】
廿日市商工会議所 会議室

別添の用紙にてお申込みください

【お問い合わせ】

廿日市商工会議所 指導課
TEL 0829-20-0021

「広島早わかり」 英語版登場!!

廿日市市よりお知らせ
発行と広告掲載について

Guide of Hiroshima Prefecture with Japanese Translation



広島の過去・現在・未来が90分で分かる本として、ひろぎん経済研究所が2012年に発刊した「広島早わかり」(日本語版)の英語版が、設立50周年を記念して発刊されました。紀元前からの歴史と、人口や産業の現状、2020年の広島県の未来予想などが掲載されています。
△日本語対訳付き

海外進出する企業や外国人就労者、留学生を目指す学生など、たくさんの人が活用できる広島の魅力を伝えるヒントがいっぱいです!
販売は広島市内各書店、ひろぎん経済研究所ホームページから購入できます。(価格900円+税)
廿日市商工会議所でもご注文可能です。お気軽にご連絡下さい。

この「廿日市市暮らしの便利帳」は、市内全戸に無料で配布し、各家庭で保存版としてご活用いただくことにより、市民サービスの向上を図ろうとするものです。

発行費用は、株式会社サイネックスが広告販売を行うことにより賄います。今後、株式会社サイネックスの担当者が直接各事業所を訪問し、広告募集を行いますのでご協力を願いします。

暮らしの便利帳の主な仕様

◆規 格	A4版 152ページ程度
◆発行部数	5万5000部
◆配布時期	平成27年4月~5月頃(予定)
◆広告募集期間	平成26年11月~12月

【事業に関するお問合せ】
廿日市市分権政策部広報統計課(松尾)
TEL 0829-30-9121

【広告についてのお問合せ】
株式会社サイネックス広島支店(藤井)
TEL 0821-876-3960

廿日市市よりお知らせ

(10)

新名古屋名物「赤から鍋」と 厳選素材の炭火焼肉

鍋と焼肉が同時に楽しめる「赤から」は、2013年11月にオープンし、1周年を迎えた。新名古屋名物「赤から鍋」は、赤味噌ベースで辛さが0から10段階まで選べる。鍋は肉3種、野菜6種を基本の具材として、豊富な種類から好きな具材を選んでトッピングできるので、自分流の鍋が楽しめて、女性や若者を中心に賑わっている。この冬に牡蠣のトッピングも登場予定。しめは、ラーメン、きしめん、雑炊、チーズリゾットの4種類から選べる。

焼肉は七厘で炭火焼きする本格派。独自のタレに漬け込んだ鶏セセリ、鶏皮、本日の一品が揃う「赤から名物3種盛り990円(税抜)」は外せないメニュー。

他におつまみ一品料理も人気で、名古屋名物「手羽先唐揚げ490円(税抜)」は胡椒がピリッと効いてビールやハイボールにピッタリ。

名古屋名物 赤から

場所／廿日市市住吉1-3-37
電話／0829-20-4129
営業／17:00～25:00(L.O24:00)
【年中無休】※駐車場有り



年赤年始は贅沢に楽しもう!!
忘・新年会だけの特別コース!!

平日特典
月～木曜日
限定!!

お値段そのまま+一品付いてくる!!
2,500円のコースにはデザート!!
3,000円・3,500円のコースにはおいしくなったハラミ!!

前日までの
要予約!!

お値打ち宴会コース
お一人様 全9品
2,500円

一番人気宴会コース
お一人様 全11品
3,000円

豪華宴会コース
お一人様 全13品
3,500円

飲み放題+1,500円(90分)
2名様～50名様までOK!!



お得 ボトルキープできます
みんなで飲もう!ハイボール
サントリー角瓶
年内中にボトルキープしたら
3,500円→**2,500円**に!!

忘年会・新年会予約承り中
各種コース
2,500円・3,000円・3,500円
(2～50名様まで可能)
※飲み放題はプラス1,500円
『年末年始も休まず営業』

MEMBER NET-WALK

「笑顔で帰れる歯医者」が治療方針 各専門医が対応「歯科の総合病院」

歯のトラブルは色々あるが、さまざまな患者の要望に応えるのはもちろん、全身の健康に繋がるような治療を提供。歯科診療はいくつかの専門分野にわかれしており、インプラント・入れ歯・矯正・小児・矯正などそれぞれの診療科で対応する、まさに「歯科の総合病院」。各診療科に、専門に学んだプロフェッショナルが在籍し、最高レベルの医療を提供している。特にインプラント治療においては、ニューヨーク大学や南カリフォルニア大学など世界最先端の場で国際的に活躍される金田理事長の経験豊富な治療が受けられる。事故や病気で歯を失い悩んでいる方は、一度相談いただきたい。

歯医者は痛い思いをするところ、という誰しもが持つマイナスのイメージを覆せるよう、技術だけでなくスタッフ皆さんの明るい接客も印象的。安心して「通いたくなる」歯医者さんです。



▲「患者さんのご希望を最優先した治療方法を提案します。歯医者ですが、また来たくなるような治療やサービスを心がけています。」と金田理事長。

ナタリーデンタルクリニック

場 所／廿日市市阿品3-1-1

電 話／0829-20-3363

フリーダイヤル 0120-930-147

診療時間 平日 9:00～12:00、14:30～19:30

土曜 9:00～12:00、14:00～17:30

日曜 9:00～12:00、14:00～16:30

休診日／火曜・祝日 (祝日のある週の火曜は通常診療)

